

煤能源企业因PILOT CRUSHTEC而注入新的活力

“Pilot Crushtec 非常忠于我并且其服务超过任何其任何一家竞争对手。” Qhubeka Processing的所有人 Johan Labuschagne 说, 这是Bethal的一家非常兴旺的破碎筛分公司。靠近普马兰加省高产量煤产区。Qhubeka Processing的不同于一般的工业规格皆因其负责人是一个极具天赋的企业家。并坚信在任何可能的情况下活动是他商业的一部分。

伴随着这一挑战, Labuschagne 一直借助 Pilot Crushtec来完成他众多的合同。“Johan 在煤行业非常有名并与其它众多矿业建立筛分合同来得到多规格物料” Pilot Crushtec 的国内销售经理 Nicolan Govender

说, “作为一个操作人员, 他常常要求我们建立个人之间的关系” 他的供应商说, “如果是出现故障或是有需询问的地方, Johan 知道他能在一天之内的任何一个时间电话联系我们并且他能得到一个最好的答复。”

Govender解释这是Pilot Crushtec的一个关键优势, 虽然该公司的疯狂增长现在依然存在。“我们提供解决方案、我们不仅仅是出售设备。实际上, 我们同Johan之间不仅仅是供应商的关系。在多年的时间内我们已经涉及到多家的顾客都希望成为煤矿的Qhubeka承包商, 作为回报, Johan 已经在该行业中与Pilot

Crushtec使我感觉我是他们的一部分, 从而与他们做生意就变得非常轻松。”在开始他自己的业务之前, Labuschagne在乌克兰培训了俄罗斯人如何提炼尾矿场和运行清洗站。现在Labuschagne的业务已经成番的扩展。“Johan带来了他的第一台筛分设备, 一个Terex Finlay 663的Supertrak,从那之后他又购买了其它的另外三台设备, ”

Govender说。“最近Pilot Crushtec帮助 Johan卖掉了他那台旧的 Terex Finlay 663, 为了符合更大生产量的合同要求、提高生产能力而购买了Terex Finlay 683。” Labuschagne确信160万(南非币)如预期一样运输的非常好。“我



Crushtec建立众多的联系。”另外像Labuschagne这样Pilot Crushtec的较小客户也证实了以上言论。“我从Pilot Crushtec享受到的非常优秀的售后服务, 我之所以如此确信是因为我同使用其它供应商的筛分公司就这个问题讨论过。Pilot

的目标是每年采购一台新设备, 现在是我业务开展的15个年头, 然后我现在的设备需求量是4台。” Labuschagne说。此外, 随着他儿子加入到这家公司, 这个煤能源公司看起来在将来会燃烧的更旺。

PILOT CRUSHTEC

 **TEREX**[®]
FINLAY

www.pilotcrushtec.com Tel: +27 11 842 5600 Fax: +27 11 842 5610 E-mail: sales@pilotcrushtec.com

PILOT CRUSHTEC

AUTHORISED DEALERS IN:

South Africa, Namibia, Botswana, Swaziland, Lesotho, Tanzania, Malawi, Zimbabwe, Zambia, DRC